



 **Kreissparkasse Heilbronn**
Corporate Finance

Kurzexposé

Projekt Unternehmensverkauf

Projekt Nr.

372-MA-LO-112

Zielsetzung:	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Ein seit dem Jahr 2002 etabliertes und erfolgreich geführtes mittelständisches Unternehmen sucht nach einer Nachfolgeregelung.
Branche / Produkt:	<p>Kunststoffspritzguss mit Formenbau</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Herstellung von Spritzgussartikeln aus Kunststoff ▪ Herstellung von Spritzguss-Werkzeugen mit eigenem Formenbau ▪ Tampondruck-Dienstleistungen <p>Das Unternehmen hat ein breit aufgestelltes Produktportfolio, fertigt sowohl Klein-, als auch Großserien in verschiedenen Varianten, vielfältigen Farben und hat langjährige Erfahrung in der 2-Komponenten-Spritzgusstechnik</p>
Größe / wirtschaftliche Entwicklung:	<p>Umsatz: zwischen 3.000 und 4.000 TEUR p.a.</p> <p>Mitarbeiter: unter 30 inkl. Leasingkräften</p> <p>Kundenstamm: Das Unternehmen hat einen breiten, solventen und zuverlässigen Kundenstamm aus unterschiedlichen Branchen sowie eine nachhaltige Lieferantenstruktur. Die Kunden umfassen dabei ein breites Spektrum vom kleinen Mittelständler bis zu namhaften großen internationalen Unternehmen. Aufgrund des überregionalen Einzugsgebiets hat das Unternehmen eine große Anzahl an Kunden, die insbesondere die flexible, schnelle und verlässliche Arbeitsweise schätzen. Durch diese vertrauensvolle Zusammenarbeit zwischen Unternehmen und Kunden bestehen viele langjährige Geschäftsbeziehungen.</p> <p>Gute Rentabilität mit zukünftig soliden Erwartungen, konstante Verhältnisse und solide Bilanzstruktur.</p>
Standort:	Im Einzugsgebiet von Heilbronn (Landkreis Heilbronn)
Stellung im Markt:	Das Unternehmen positioniert sich am Markt durch einen guten Produktmix, Schnelligkeit und Flexibilität sowie Engagement der Mitarbeiter.
Übergabeform:	<p>Komplettübernahme des Unternehmens über einen Share-Deal.</p> <p>Die Betriebsimmobilie ist gemietet.</p> <p>Die Gesellschafter gewährleisten eine angemessene Übergabephase.</p>

<p>Stärken/ Schwächen- profil</p>	<p><u>Stärken:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Breiter Produktmix mit Sonderlösungskompetenz ▪ Nachhaltige Rendite ▪ Hohes Know-how der Mitarbeiter durch langjährige Zugehörigkeit ▪ Flexibilität und Schnelligkeit ▪ Verkehrsgünstiger Standort mit Autobahnanschluss ▪ Ungenutzte Vertriebschancen <p><u>Risiken:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Übliche Risiken einer Firmenübernahme ▪ Konjunkturschwankungen
<p>Erwerber-profil:</p>	<p>Das Unternehmen ist für engagierte Nachfolger (Unternehmen oder Privatpersonen) geeignet, die umfangreiche Erfahrungen und Kenntnisse in der Branche vorweisen können.</p> <p>Die Übernehmer (wenn Privatpersonen) stellen idealerweise ein Tandem dar aus z.B.</p> <ul style="list-style-type: none"> - einem Werkzeugmechaniker oder Verfahrensmechaniker für Kunststofftechnik mit Meistertitel oder Technikerabschluss und - einem Partner mit kaufmännischer / betriebswirtschaftlicher Ausbildung <p>Für ein Unternehmen, das sein Leistungsspektrum oder seinen Kundenstamm erweitern oder ausbauen möchte, ist das Unternehmen hervorragend geeignet.</p>

Ansprechpartner:

Thomas Klauser
Corporate Finance
Tel.: 07131 638-10676
Fax: 07131 638-20676
Mail: thomas.klauser@ksk-hn.de

Diana Braun
Corporate Finance
Tel.: 07131 638-10664
Fax: 07131 638-20664
Mail: diana.braun@ksk-hn.de

Die Daten dieses anonymen Kurzprofils beruhen auf Informationen des Auftraggebers. Die Kreissparkasse Heilbronn kann keinerlei Haftung für Vollständigkeit und Richtigkeit übernehmen. Dieses Kurzprofil ist streng vertraulich zu behandeln und nur für den Empfänger bestimmt. Es begründet keinerlei Verpflichtung zur Offenlegung weiterer Informationen.